

Plan seminariów organizowanych przez OIGPM i MTP – pawilon 7 sala 1C

6 marca 2018

Godzina	Tytuł	Organizator	Hala/Sala
11:00 – 11:45	Woodual – Młodzi, zdolni – skazani na sukces! Prow. Joanna Oleńska, OIGPM	OIGPM-MTP	Pawilon 7 sala 1C
12:00 – 12:45	Beyond 45 – Nigdy nie jest za późno na obranie dobrego kursu. Prow. Sylwia Oleńska, OIGPM - SGGW	OIGPM-MTP	Pawilon 7 sala 1C
13:00 – 13:45	Bezpieczna produkcja w kraju, bezpiecznym eksportem Prow. Maciej Wróbel, PZU Lab	OIGPM-MTP	Pawilon 7 sala 1C
14:00 – 14:45	Kiedy zawiasy, złącza, szuflady stają się składnikiem wartości dodanej mebla... Prow. Radosław Urys, TITUS Polska	OIGPM-MTP	Pawilon 7 sala 1C

7 marca 2018

Godzina	Tytuł	Organizator	Hala/Sala
11:00 – 11:45	Jak zatrudnić najlepszych doradców klienta w Twoim sklepie? Prow. Jerzy Osika, PROMEDIA	OIGPM-MTP	Pawilon 7 sala 1C
12:00 – 12:45	Jak efektywnie szkolić sprzedawców? Prow. Jerzy Osika, PROMEDIA	OIGPM-MTP	Pawilon 7 sala 1C
13:00 – 13:45	Jak skutecznie motywować swój zespół sprzedażowy? Prow. Jerzy Osika, PROMEDIA	OIGPM-MTP	Pawilon 7 sala 1C
14.00 – 15.00	Jak prawidłowo kalkulować i rozliczać koszty na produkty i klientów przedsiębiorstwa meblowego.	ABC Akademia - MTP	Pawilon 7 sala 1C
15:00 – 15:45	Jak motywować samego siebie, by odnosić sukcesy w dobrych, jak i w złych czasach? Prow. Jerzy Osika, PROMEDIA	OIGPM-MTP	Pawilon 7 sala 1C
16:00 – 16:45	Jak zyskać lojalnych klientów salonu meblowego? Prow. Jerzy Osika, PROMEDIA	OIGPM-MTP	Pawilon 7 sala 1C

8 marca 2018

Godzina	Tytuł	Organizator	Hala/Sala
10.00 – 11.00	Szanse i możliwości prowadzenia działalności produkcyjnej w USA - Pensylwania	Pennsylvania Investment Office - MTP	Pawilon 7 sala 1C
11:00 – 11:45	Analiza zmian w normach meblowych w 2017 roku. Planowana publikacja nowych wydań norm. Prow. Michał Wiśniewski, TÜV Rheinland Polska Sp. z o.o.	OIGPM-MTP	Pawilon 7 sala 1C
12:00 – 13:30	Sięgać po zysk, którego nie widać... gdy koszty pracy wzrosną o 7% w 2018r! Prow. Krzysztof Frydziński, FiM Consulting sp. z o.o.	FiM -MTP	Pawilon 7 sala 1C
14:00 – 15:30	Nowoczesne Technologie w Networkingu. Prow. Sławomir Stańczuk, YOUNG BUSINESS CLUB	OIGPM-MTP	Pawilon 7 sala 1C
16:00 – 17:30	The challenger Sale – 4 rewolucja Sprzedaży. Prow. Mateusz Mrozowski, YOUNG BUSINESS CLUB	OIGPM-MTP	Pawilon 7 sala 1C